



Stellenbeschreibung

Vertriebsmitarbeiter IT-Lösungen (m/w/d)

Überblick

Wir sind ein spezialisiertes IT-Systemhaus mit Fokus auf **IT-Security für Geschäftskunden**. Unsere Kunden – vorwiegend mittelständische Unternehmen – vertrauen uns den Schutz ihrer IT-Infrastrukturen an. Wir planen, implementieren und betreiben sichere IT-Umgebungen und unterstützen unsere Kunden bei der Absicherung gegen moderne Bedrohungen.

Ab sofort suchen wir, einen engagierten und abschlussstarken Vertriebsmitarbeiter zur Verstärkung unseres Teams. In dieser Position sind Sie die Schnittstelle zwischen komplexen IT-Anforderungen und maßgeschneiderten Kundenlösungen. Ihr Fokus liegt dabei auf zwei strategischen Säulen: der Absicherung von Unternehmensnetzwerken durch modernste **IT-Security** und der Prozessoptimierung mittels **ERP-Systemen**.

Aufgaben

Vertrieb & Akquise

- **Neukundengewinnung:** Aktive Identifikation und Ansprache von potenziellen Kunden im B2B-Umfeld.
- **Bestandskundenpflege:** Betreuung und strategischer Ausbau unserer bestehenden Kundenbeziehungen (Cross-Selling & Up-Selling).
- **Bedarfsanalyse:** Durchführung von Beratungsgesprächen zur Ermittlung spezifischer Kundenanforderungen in den Bereichen IT Security und ERP.
- **Produktfokus & Beratung**
- **IT Security:** Beratung zu Lösungen in den Bereichen Firewall, Email- und Endpoint-Security (Schwerpunkt: Kaspersky, Sophos, ESET, Check Point, Fortra).
- **ERP-Systeme:** Positionierung und Vertrieb von ERP-Lösungen zur Optimierung von Geschäftsprozessen (Schwerpunkt: Proalpha).

Projektmanagement

- Erstellung von individuellen Angeboten und Durchführung von Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss.
- Enge Zusammenarbeit mit der technischen Abteilung zur Sicherstellung der Machbarkeit.
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Branchenevents.

Anforderungen

Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (z. B. IT-Systemkaufmann) oder ein vergleichbares Studium sind von Vorteil.
- Fundierte Berufserfahrung im Vertrieb von IT-Dienstleistungen oder Softwareprodukten.

Fachkenntnisse

- **IT-Security:** Gute Kenntnisse der gängigen Sicherheitsarchitekturen und Erfahrung mit Herstellern wie **Sophos, Kaspersky, ESET oder Fortra**.
- **Software-Verständnis:** Idealerweise Erfahrung im Bereich ERP-Systeme, vorzugsweise mit **Proalpha**.



Persönliche Stärken

- Verhandlungsgeschick, Überzeugungskraft und eine ausgeprägte Kundenorientierung.
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und hohe Eigenmotivation.
- Sicheres Auftreten sowie sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir bieten

- **Spannendes Portfolio:** Ein vielseitiges Aufgabengebiet mit marktführenden Produkten und Partnern.
- **Entwicklungschancen:** Regelmäßige Weiterbildungen und Zertifizierungen bei unseren Partner-Herstellern.
- **Arbeitsumfeld:** Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein kollegiales Team.
- **Vergütung:** Ein attraktives Gehaltspaket aus Fixum und leistungsorientierter Provision.

Arbeitsort & Rahmenbedingungen

- **Arbeitsort:** Thermalbad Wiesenbad, OT Schönfeld (teilweise remote möglich)
- **Arbeitszeitmodell:** Vollzeit
- **Eintrittsdatum:** Ab sofort

Werde Teil unseres IT Security-Teams!

Wenn du IT-Infrastrukturen nicht nur betreiben, sondern aktiv absichern möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung.